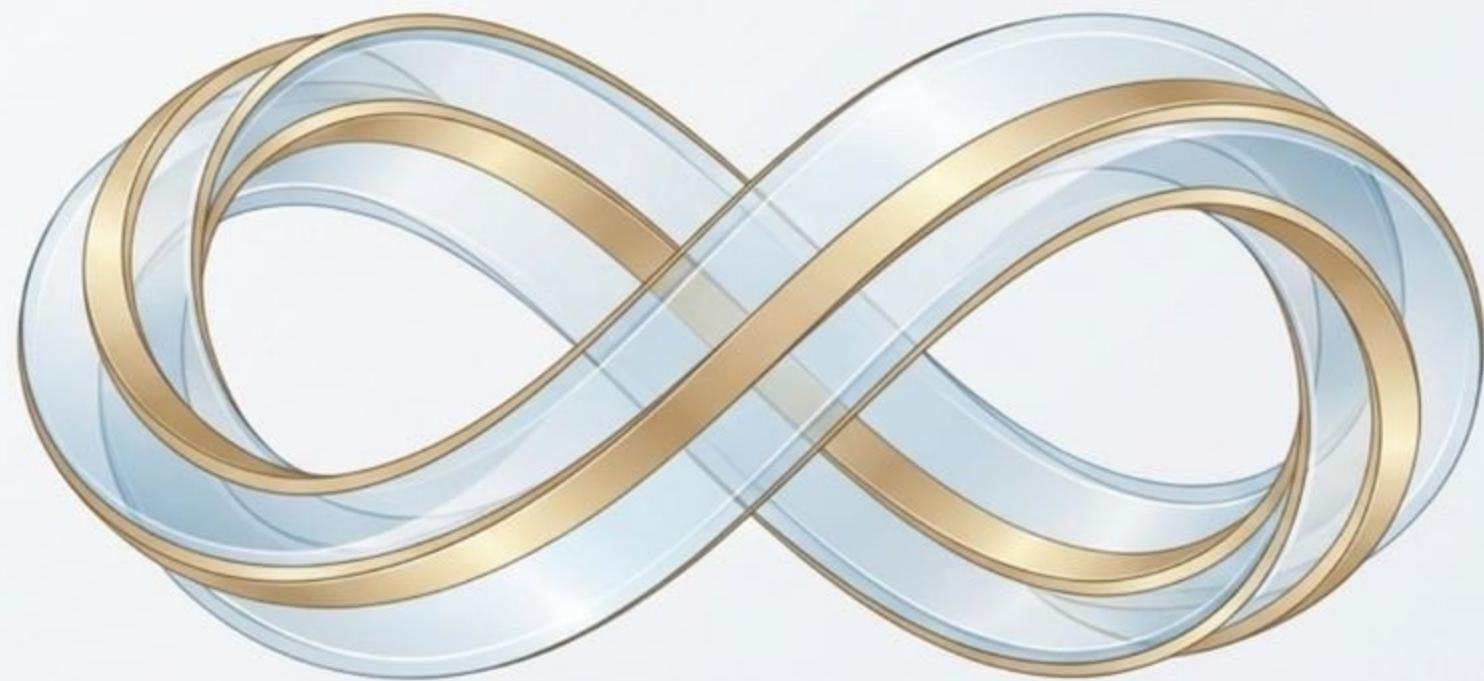


未來的業務，不是誰比較會講
而是誰被記得比較久、被信任比較深。



關係經營的自動化引擎



名單很多，
從誰開始？



多久沒聯絡了？
會不會太黏？



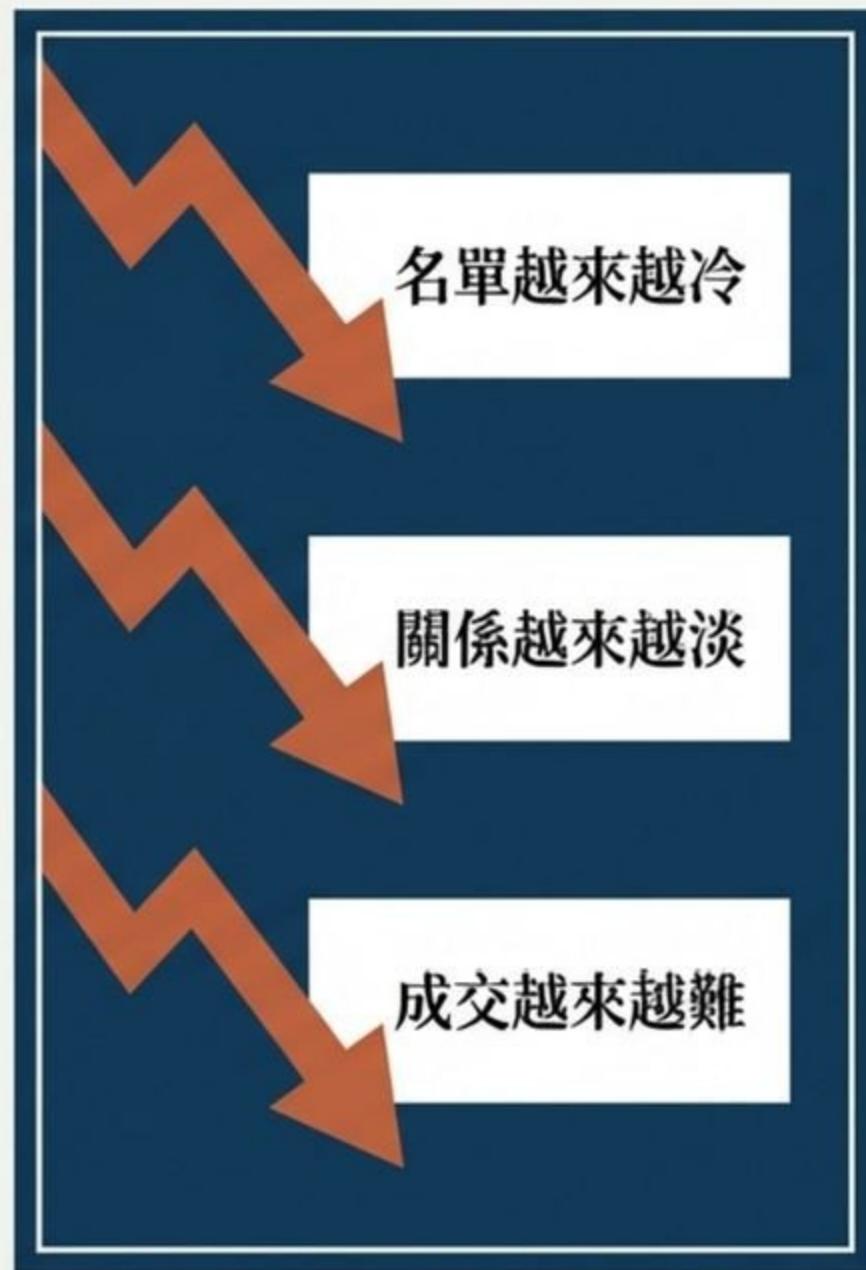
點開LINE...
要聊什麼？



忘記上次談
過什麼了...



這個月到底做
了多少量？



業務員都知道要定聯...
但如果沒有工具，你真的做得到嗎？

依靠大腦與手寫本，只會讓你的業績充滿不確定性。

引入【定聯快捷】：你的專屬關係自動化引擎

《業務人脈王》第六代首創系統，讓業務活動變為簡單、可行且有效率。



名單開發：簡單化

智能搜尋與導入，快速建立潛在客戶庫。



名單分級：系統化

自動化標籤與評分，精準分類客戶價值。



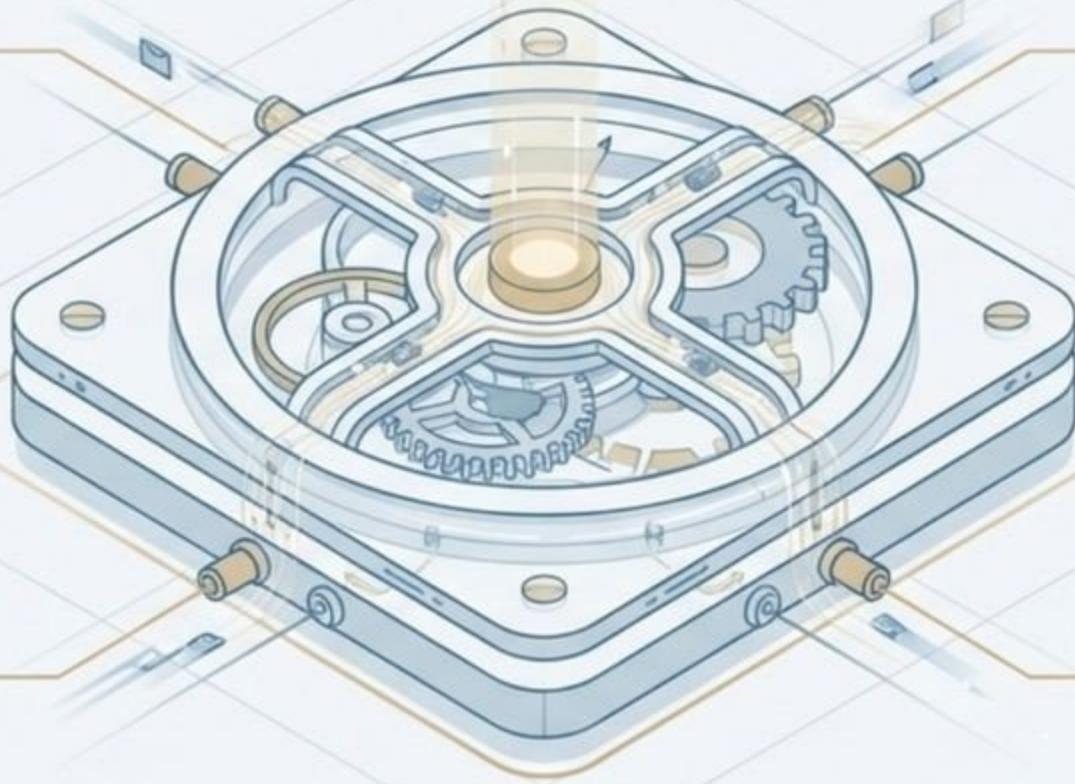
聯繫話術：人性化

提供場景化話術建議，提升溝通溫度。



活動量管理：高效率

自動提醒與追蹤，確保活動量持續達標。



為什麼你需要系統？

	沒有工具		擁有定聯快捷
名單管理	 雜亂無章	→	 A/B/C/D 智慧分級
聯繫時機	 憑感覺、常遺漏	→	 LINE自動提醒週期
開場話題	 詞窮、容易變推銷	→	 多重情境專屬話術
過程紀錄	 靠記憶、易流失	→	 一鍵輸入面談紀錄
績效檢視	 盲目摸索	→	 自動生成活動計分卡

打造高轉換的「信任漏斗」



讓每一個名單，不再流失。

聊生活 × 聊風險 × 聊安心 = 信任

LINE訊息開發範本

你有沒有試過那種從名字+生日+MBTI性格來看的分析？可以看出性格優勢和發展方向。我最近在做這個，有5個免費體驗名額，你想不想玩看看？

B級定聯範本 (一般好友)

最近新聞常看到突發狀況，其實讓我想到，很多人都是事情發生後才回頭看保障。你之前有遇過類似的感觸嗎？

定聯原則：不黏、不強銷，讓對方覺得「跟你聊天很自在」。

關係升溫的時間軸 (以 B 級客戶 為例)

系統設定：每三週聯繫一次。自動提醒，無縫接軌。

Week 1



輕鬆破冰。

(發送MBTI測驗或生活問候)

Week 4



價值傳遞。

(結合時事新聞，聊風險感觸)

Week 7



專業展現。

(聊安心，提供初步建議方向)

Week 10+



信任建立。

(轉為高信任客戶/A級名單)

系統會在準確的時間點，透過LINE自動發出提醒，你只需一鍵發送。

成效可量化：讓努力不再憑感覺

你做了多少開發？

聯繫了多少人？

系統自動為你彙整。

精準掌握自己的業務節奏，

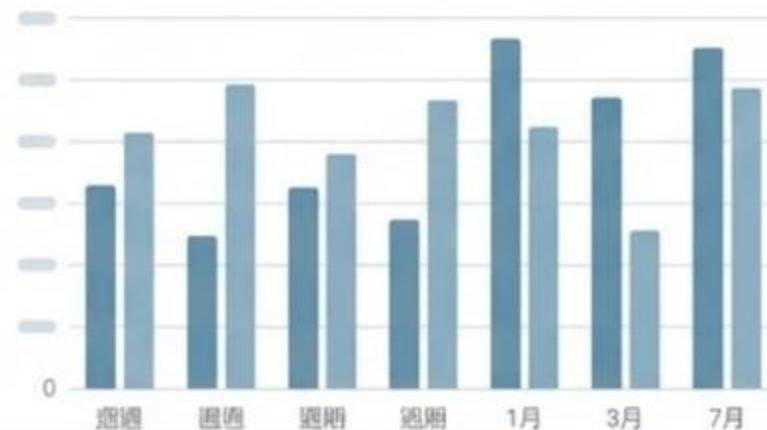
隨時優化行動。

一鍵紀錄

一鍵紀錄

名稱	任務	工作	確認
	開發任務	<input type="checkbox"/>	✓
	聯繫關係	<input type="checkbox"/>	✓
	會議紀錄	<input type="checkbox"/>	✓
	成交轉換	<input type="checkbox"/>	

週/月活動量報表



活動量計分卡

85 

開發數量

12 

會議紀錄

4 

成交轉換

打造你的「業績預測飛輪」



當你開始使用定聯快捷，你會發現一件事：**業績開始變「可預測」。**

成交不是靠運氣，是靠累積。

而這套系統，就是幫你把「累積」自動化。

✓
名單不再流失

✓
客戶持續互動

✓
業績穩定成長

現在，就是最好的開始。

升級《業務人脈王》第六代，把業務做得更輕鬆，也更有結果。

